Авторизационная программа ViewSonic

Авторизационная программа ViewSonic направлена на поддержку партнеров второго уровня. Программа имеет своей целью построение и поддержание максимально эффективной для партнеров бизнес модели по продукции ViewSonic, а также обеспечивает оптимальное взаимодействие партнеров и компании ViewSonic.

Общие положения

- Вопрос о получении статуса авторизованного партнера рассматривается на ежеквартальной основе.
- В программе могут участвовать все компании, зарегистрированные на территории РФ, закупающие оборудование через официальные каналы и выполняющие объем закупок необходимый для получения статуса партнера.
- Программа подразумевает следующие партнерские статусы:
    - Оптовый партнер
    - Золотой партнер
    - Серебряный партнер
    - Корпоративный партнер
    - Авторизованный партнер
- Информация о закупках поступает через официальных дистрибуторов ViewSonic на территории РФ
- Объем рассчитывается на основе RDP (дилерских цен, рекомендованных ViewSonic)
- Статус присваивается на текущий календарный год, но может быть пересмотрен по итогам квартала
- ViewSonic оставляет за собой право изменить правила программы с предварительным уведомлением

Преимущества для партнеров

- Компания получает статус официального партнера ViewSonic, подтвержденный сертификатом
- Информация о партнере выкладывается на официальный сайт ViewSonic в раздел «Где купить»
- ViewSonic информирует партнеров напрямую о последних новостях компании и изменениях в продуктовой линейке
- ViewSonic предоставляет партнерам полную информацию по продуктам и обеспечивает возможность участия в дистанционных тренингах-вебинарах (необходима предварительная заявка)
- Выделенный менеджер ViewSonic ведет работу с партнером
- Партнер может участвовать в специальных маркетинговых программах, объявляемых ViewSonic
- ViewSonic оказывает партнерам тендерную поддержку
- Партнер приглашается на партнерские конференции ViewSonic
- Компаниям, имеющим статус Оптового, Золотого, Серебряного и Корпоративного партнера, ViewSonic оказывает дополнительную маркетинговую поддержку

Статус/Поддержка	Оптовый	Золотой	Серебряный	Корпоративный	Авторизованный
Партнерский сертификат	+	+	+	+	+
Маркетинговые программы	+	+	+	+	+
Раздел «Где купить»	+	+	+	+	+
Новости компании	+	+	+	+	+
Информация по продукции	+	+	+	+	+
Тренинги и обучение сотрудников (по запросу)	+	+	+	+	
Маркетинговый фонд (в рамках Партнерской программы)	+	+	+	+	

Процедура

- Компания-претендент, желающая получить статус авторизованного партнера, знакомится с условиями авторизации и, если компания отвечает всем требованиям и условиям, запрашивает бланк-заявку в представительстве ViewSonic (обратиться за заявкой) или получает ее у официальных дистрибуторов
- Компания-претендент отправляет заполненную заявку менеджеру компании ViewSonic по электронной почте
- ViewSonic рассматривает заявку и информирует компанию о принятии положительного или отрицательного решения
- В случае положительного решения, информация о партнере выкладывается на сайт и партнер включается в новостную рассылку ViewSonic
- ViewSonic изготавливает и отправляет партнеру сертификат, подтверждающий партнерство, в электронной форме

Партнерская программа ViewSonic (ребейтная)

Общие положения

- В программе могут принимать участие только авторизованные партнеры компании ViewSonic
- Необходимым условием участия в программе является предварительное (до начала квартала) согласование компанией планов закупок. Компания, не согласовавшая с компанией ViewSonic своих квартальных планов, не может претендовать на выплату ребейтов по итогам данного квартала
- Информация о закупках поступает только через официальных дистрибуторов ViewSonic
- При получении итогового отчета о квартальных закупках его необходимо проверить на предмет выявления несоответствия указанных данных фактическим закупкам, и при обнаружении таковых связаться с официальным дистрибутором для внесения исправлений. Если от партнера не получено писем с информацией об ошибках, то по умолчанию отчет считается верным. Все исправления по отчетам необходимо предоставить в течение двух рабочих дней с момента получения информации об итоговом квартальном отчете.
- Все расчеты производятся на основании RDP (дилерских цен, рекомендованных ViewSonic)
- ViewSonic оставляет за собой право изменить правила программы с предварительным уведомлением

Запросить подробности по ребейтной программе ViewSonic