



Бонусная программа для Authorized партнеров

2 квартал (05 мая 2018 – 03 августа 2018)

Партнер со статусом Authorized

Преимущества	Authorized Partner
Бонус (рибейт) при выполнении квартального плана (выплаты за шт. через дистрибьютора) за складские продажи	✓
Предпродажная поддержка и защита сделки	✓
Персональный менеджер	✓
Сертификат Authorized*	✓
Доступ к инструментам поддержки продаж на партнерском портале	✓
Тренинги и обучение	✓
Информационная рассылка	✓

* Сертификат Authorized подлежит ежегодному подтверждению и выдается при совершении закупок продукции Dell EMC.

** Необходимо согласовать с менеджером Dell EMC



Партнер со статусом Authorized

В программе могут участвовать только партнеры, зарегистрированные на партнерском портале [Dell EMC Partner Portal](#)

Программа работает на квартальной основе.

Размер рибейта рассчитывается как выплата в рублях за штуку в зависимости от модели и квартального плана.

В программе участвуют:

- Ноутбуки, десктопы и моноблоки линеек INSPIRON, XPS, ALIENWARE.
- Ноутбуки, десктопы, рабочие станции линеек OPTIPLEX, VOSTRO, LATITUDE, PRECISION, LATITUDE RUGGED.
- Серверы POWER EDGE 1S и 2S, POWER VAULT, сетевое оборудование DELL NETWORKING.
- Мониторы с диагональю от 17" и выше серий IN / S / ST / AW / E / P / Ultrasharp.

Партнер со статусом Authorized

Программа работает на основе отчетов по продажам дистрибьюторов, авторизованных участвовать в программе.

Рибейт начисляется в случае указания дистрибьютором ID номера партнера и достижения минимального согласованного объема закупки. Учитываются только **складские закупки**.

Рибейт начисляется через дистрибьютора, у которого была совершена закупка.

Для получения рибейтов партнер должен:

1. Сообщить дистрибьюторам свой **ID HOMER** и убедиться, что ID указывается дистрибьютором в отчетах.
2. **Своевременно** подтвердить свое участие в программе на партнерском портале Dell EMC, нажав кнопку ACCEPT напротив соответствующей программы.
3. Выполнить **минимальный** согласованный **квартальный план** в штуках согласно условиям программы.

Условия рибейтной программы (Потребительские и Коммерческие ноутбуки, десктопы, моноблоки)

Квартальные выплаты (RUB за шт.)	Продукт	Минимальный План 100 штук
Десктопы, Моноблоки, Ноутбуки	Latitude 3 Series	300
	Latitude 5 Series	600
	Latitude 7 Series	600
	Latitude Rugged	900
	Latitude Tablets	120
	OptiPlex 3 Series	300
	OptiPlex 5 Series	360
	OptiPlex 7 Series	420
	Precision	900
	Vostro NB 3 Series	120
	Vostro NB 5 Series	360
	Vostro DT 3 Series	120
	XPS	780
	Inspiron NB 3 Series	120
	Inspiron NB 5 Series	240
	Inspiron NB 7 Series	420
	Inspiron DT / AiO 3 Series	180
	Inspiron DT / AiO 5 Series	300
	Inspiron DT / AiO 7 Series	600
	Alienware	1500

Условия рибейтной программы (Мониторы)

Квартальные выплаты (RUB за шт.)	Диагональ	Минимальный План 150 штук
Мониторы	Displays Low (17" to 22")	0
	Displays Medium (23" to 25")	180
	Displays High (27" and above)	360

Условия рибейтной программы (Коммерческое оборудование для Предприятий)

Квартальные выплаты (RUB за шт.)	Продукт	Минимальный План 5 штук
Коммерческое оборудование для Предприятий (Enterprise)	PowerEdge 1-S Tower	600
	PowerEdge 1-S Rack	900
	Networking	1,200
	PowerEdge 2-S Tower	1,800
	PowerEdge 2-S Rack, PowerVault	2,400

Ключевые даты

Участие в бонусных программах на 2-й квартал (05 мая 2018 – 03 августа 2018) для Authorized партнеров необходимо подтвердить на партнерском портале:
до 13 июля 2018 г.

Контакты менеджеров по работе с партнерами Authorized

Регион РФ	Представитель Dell EMC	E-mail	Телефон
Ритейл	Петр Ермаков	Petr_Ermakov@Dell.com	+7 (909) 662 31 46
Москва, Центральный, Северо-Западный, Южный, Северо-Кавказский, Приволжский, Уральский, Сибирский, Дальневосточный ФО - Потребительское направление;	Константин Чумаков	Konstantin_Chumakov@Dell.com	+ 7 (903) 536 34 93
Центральный, Северо-Западный, Южный, Северо-Кавказский и Приволжский ФО – Коммерческое направление	Егор Петров	Yegor.Petrov@Dell.com	+7 (962) 556 26 06
Москва, Уральский, Сибирский, Дальневосточный ФО – Коммерческое направление	Василина Васильева	Vasilina_Vasilieva@Dell.com	+7 (915) 397 75 61
Партнерская программа	Маргарита Айвазова	Margarita.Ayvazova@Dell.com	+7 (903) 536 51 07

Сетка кварталов Dell EMC на 2018-2019 года:

Квартал	Дата
1 квартал	03 февраля 2018 – 04 мая 2018
2 квартал	05 мая 2018 – 03 августа 2018
3 квартал	04 августа 2018 – 02 ноября 2018
4 квартал	03 ноября 2018 – 01 февраля 2019

Партнерский портал Dell EMC

DELL EMC PARTNER PROGRAM

партнерской программе Dell EMC

Наши партнеры имеют доступ к самому комплексному в отрасли портфелю решений и действительно уникальным партнерским программам мирового класса.

[ПОДРОБНЕЕ >](#)

DELL

Партнерские инструменты



Регистрация сделок

Зарегистрируйте новую сделку или проверьте состояние текущих возможностей продажи.



Управление закупками и бизнесом

Управляйте повседневной деятельностью предприятия и используйте необходимые ресурсы, чтобы сделать деловое партнерство с Dell EMC максимально эффективным.



Обучение и компетенции

Вы сможете расширить свои знания, увеличить объемы продаж, перейти на более высокие уровни программы и получить новые поощрения.



Поощрения

Изучите новые программы поощрений для партнеров, включая рибейты, MDF и многое другое.

Поощрения

Воспользуйтесь всеми преимуществами партнерских отношений с Dell EMC. Изучите новые программы поощрений для партнеров, включая рибейты, MDF и многое другое. Посетите страницу и перейдите по представленным ниже ссылкам или обратитесь к торговому представителю Dell EMC, чтобы получить дополнительные сведения.



Рибейты



MDF



Преимущества для партнеров



VMware



[ПЕРЕЙТИ К ИНСТРУМЕНТУ «РИБЕЙТЫ»](#)



Обзор рибейтов Dell EMC

Мы с удовольствием представляем вашему вниманию новую партнерскую программу Dell EMC, призванную объединить все лучшее от программ EMC Business Partner и Dell Partner Direct. Сейчас это самая перспективная и прибыльная партнерская программа в отрасли. Ее принципы: **простота, предсказуемость и прибыльность®**.

Program Details

English (United States) ↓

[Program Details](#)

My Actions

Please Enroll and Accept the Terms and Conditions, as required. Not doing so will mean no payment will be paid to you at the end of the incentive period.

	Program Name	Enrollment Period	
	FY19Q2 - RUS AUTH CS BASE	5/5/2018 - 7/13/2018	Enroll Now
	FY19Q2 - RUS AUTH ES BASE	5/5/2018 - 7/13/2018	Enroll Now
	FY19Q2 - RUS AUTH DS ACC	5/5/2018 - 7/13/2018	Enroll Now

- В разделе **Enrollments** отображаются бонусные программы, доступные партнеру для участия в текущем квартале.
- Участие в квартальных программах необходимо подтверждать в установленный срок.

Параметры учетной записи партнера

DELL EMC PARTNER PROGRAM

Продукты

Решения и услуги

Поддержка

Инструменты и ресурсы

Партнерам

Добро пожаловать на портал для партнеров



Инновации в сфере систем



Global Partner Summit 2018



Dell EMC



Компания::

Интеграция::

Программа:: Solution Provider

Топология услуги::

Уровень::

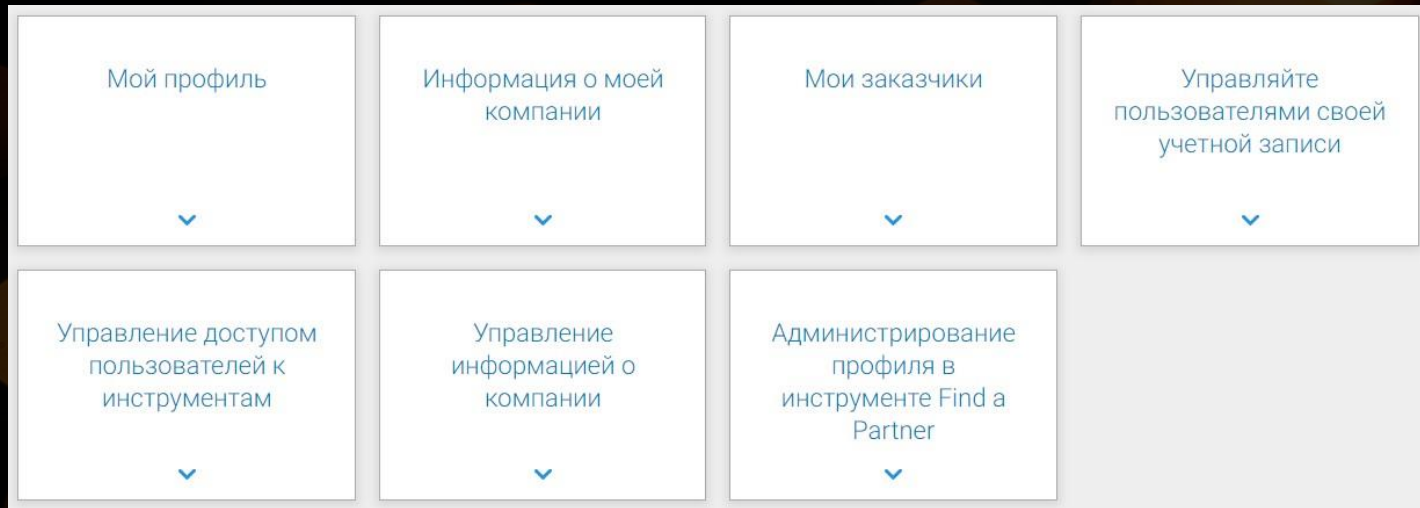
Параметры учетной записи
партнера

Изменить мой пароль

Посмотреть мою партнерскую
учетную запись
администратора

ВЫХОД

Параметры учетной записи партнера



Администратор учетной записи — это пользователь, который может управлять другими пользователями в вашей учетной записи участника партнерской программы Dell EMC.

- создание, изменение и отключение пользователей,
- предоставление разрешений (действия, которые может выполнять пользователь),
- обновление информации о компании.

Количество пользователей с правами администратора не ограничено, однако обязательно должен быть как минимум один активный пользователь с такими правами.

Мой профиль

Информация о моей
компании

Мои заказчики

Управляйте
пользователями своей
учетной записи

Регулярно обновляйте список пользователей при любых изменениях в вашей компании.

[Добавить новый контакт в учетную запись](#)

[Добавить администратора пользователей](#)

[Изменить настройки существующего пользовательского профиля⁴](#)

[Отозвать права доступа пользователя⁴](#)

⁴ Пользователи, указанные в нижней части списка на странице «Моя компания».

Права пользователей:

- **Разрешить участие в программах вознаграждений** — доступ в раздел Поощрения
- **Enable as Partner Admin** — права администратора учетной записи
- **Разрешить регистрацию сделок** — доступ в раздел Регистрация сделок
- **Enable Training** - доступ в раздел Обучение и компетенции, Партнерская академия
- **Включить уведомления о потенциальных клиентах** — возможность получать потенциальные лиды

Обращение -- Нет -- ▾

Имя

Фамилия

Должность -- Нет -- ▾

Адрес 1

Адрес 2

Адрес 3

Город

Область

Почтовый индекс

Телефон Код страны-код города/региона-номер телефона

Мобильный телефон

Номер факса Код страны-код города/региона-номер телефона

Электронная почта

Разрешить участие в программах вознаграждений ☐

Enable as Partner Admin ☐

Разрешить регистрацию сделок ☐

Enable Training ☐

Включить уведомления о потенциальных клиентах ☒

Сохранить Отмена

Сохранить Отмена

Инструменты поддержки продаж



Регистрация сделок

Зарегистрируйте новую сделку или проверьте состояние текущих продаж.



Управление

Инструменты для продаж (DRACK, позиционирование продуктов, калькуляторы, др.)

Маркетинговые инструменты (логотип партнерства с Dell EMC, материалы для кампаний, фотобанк изображений, др.)



Обучение и

Вы можете расширить свои знания, увеличить объемы продаж, перейти на более высокие уровни программы и получить новые поощрения.



Поощрения

Изучите новые программы поощрений для партнеров, включая рибейты, MDF и многое другое.



Центр подготовки к продажам и документации

Комплексный набор ресурсов для обеспечения продаж, который поможет вам успешно заключить сделки.



Инструменты для продаж и маркетинга



Предоставление и перепродажа услуг

Создайте собственные пакеты услуг и предоставьте заказчикам больше преимуществ за счет перепродажи обширного портфолио.

- Руководство по продажам услуг
- Обзор портфеля услуг Dell EMC



Поддержка партнеров

Получите ответы на вопросы о процедуре заказа и приобретения, поддержке продуктов, регистрации сделок и т.д.



Новости, мероприятия и информационные сообщения

Будьте в курсе последних новостей, обновлений и мероприятий для партнеров.

Информация о предстоящих централизованных мероприятиях и запись прошедших мероприятий, новостные бюллетени



Центр кампаний

Экономьте время и усилия, используя качественные готовые материалы.

Материалы для проведения кампаний – маркетинговый инструмент

Служба поддержки

DELL EMC PARTNER PROGRAM

Продукты Решения и услуги Поддержка Инструменты и ресурсы

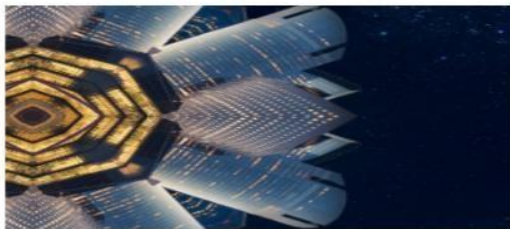
Партнерам

Поддержка партнеров

Поддержка продуктов Dell

Поддержка продуктов Dell EMC

Добро пожаловать на портал для партнеров



Инновации в сфере систем хранения данных среднего класса

Новые интеллектуальные системы хранения обладают



Global Partner Summit конференции Dell EMC

Не пропустите специализированное мероприятие конференции Dell EMC World 2018. Узнайте

Поддержка партнеров

Поддержка



Поддержка по вопросам приобретения продуктов и ведения бизнеса



Техническая поддержка



Получите ответы на вопросы об управлении контрактами, программе Business Partner, регистрации сделки и управлении лидами, цене партнеров, управлении заказами, лицензировании, логистике и доставке, запросах на выставление счетов, услугах по обучению, об международных продажах, регистрации продуктов и обслуживании установленного базового оборудования, службе поддержки для онлайн-поддержке для партнеров.

Зарегистрируйте кейс для ваших запросов

Пользователи портала Partner Central могут отслеживать свои кейсы здесь и выбирать дополнительные параметры

Проблемы, касающиеся конфигурирования решений

Select this service for contract amendments, mergers and acquisitions, preferred distributor changes and partner onboarding.



Channel System Support

Select this service for support relating to commonly used systems, such as MyQuotes and Partner Central.



SPH - Services Partner Enablement and Support

Select the Services Partner Helpdesk for Services partner, ASP and subcontracting partner inquiries. Case types may include onboarding, training requirements and status, delivery status, authorization and entitlement, and Dell EMC delivery tools. (Supported only in English)

Проблемы, касающиеся обучения и доступа в Партнерскую Академию

Select this service for support relating to Partner Program, Goal Attainment Forms (BAFs), Tier Compliance and Scorecards.



Education Services

Select this service for support relating to EMC Education Services, including course and certification queries.



Partner Online Support

Select this Service for support relating to accessing support.emc.com, Partner Portal, Knowledge Base Articles and to confirm customer credentials are in place to enable ESRS. (Supported only in English)

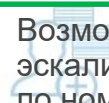
Проблемы, касающиеся администрирования на партнерском портале

Проблемы, касающиеся регистрации сделок



Deal Registration and Lead Management

Select this service for support relating to the creation and maintenance of deal registrations and opportunities.



Product Registration and Install Base Maintenance

Select this service for support relating to EMC product installations, hardware upgrades, remote connection updates, or install at location changes. (Supported only in English)



Escalate Existing Case

Select this service to escalate an existing case.

Возможность эскалировать проблему по номеру Case ID

D~~EL~~LEMC